

JOB No.
27

お客様のお困りごとを解決する製品を提案

技術商社の営業

この仕事のキーワード

- ☐ 商社
- ☐ 営業
- ☐ 光学分野
- ☐ 医療機器
- ☐ 半導体

こんな人に向いています

- ☐ 好奇心が強い人
- ☐ いろいろなことに疑問を持つ人
- ☐ 話を聞くことが好きな人
- ☐ 臨機応変に動ける人

職場では
こんな人も
働いています

- 営業事務
- 技術支援、サービスエンジニア
- システムエンジニア
- 人事総務、経理、経営企画



ものづくりをもっと楽に快適に！人生を楽しむ時間を増やしてほしい

ものづくりの現場で、時間がかかったり、手間がかかったりという様々な困りごとを聞いて、もっと楽に快適に早くできるような製品をお客様へ提案します。お客様から「便利になった」「こんな製品知らなかった」「提案してくれて、ありがとう」と言われた時、やりがいを感じます。お客様のものづくりの現場が効率化されると、ゆとりの時間ができます。その時間を、たとえば自分の大切な人のために使うなど誰かの役に立てる仕事です。

check!

私がこの仕事に
就いたきっかけ

学生時代にテニス指導のアルバイトをした経験があり、様々な年代の方が徐々に上手になっていく姿を見ることが楽しく、やりがいを感じました。人に寄り添って、人の役に立てるような仕事に就きたいと思い、当社に入社を決めました。

入社2年目 高田さん

技術商社の営業の仕事内容

お客様の情報調査

レンズ光学分野のほか電子デバイス分野などのお客様のもとへ伺う時、会社のホームページなどを調べます。事前に専門知識の学習も必要です。



困りごとの聞き取り

商談には、欲しい製品がある場合と困りごとがある場合、2通りあります。どちらの場合も、お客様の話にじっくりと耳を傾け、一緒に課題解決の方向性を考えます。



提案する商品を調査

商談から持ち帰った課題について、様々なメーカー製品の中から、最適なものを複数案ピックアップします。また直接、メーカーに問い合わせて、新たな情報を入手します。



製品の提案

提案するものは一つではありません。困りごとにはもちろん複数提案しますが、欲しい製品がある場合も詳しい情報や時には競合製品なども提案します。



必要な資格・スキル

- 普通自動車運転免許
- その他、特にありませんが、英語、中国語などの言語を日々の営業に生かすこともできます。

株式会社マブチ・エスアンドティー

上伊那郡辰野町大字樋口1365 TEL/0266-41-0001

創立/1950年 会社設立/1957年 従業員数/75名

株式会社マブチ・エスアンドティー



HP

会社見学
OK職場体験
OK出張授業
OK

株式会社マブチ・エスアンドティーではこんな仕事をしています



輸出代行

ものづくりの国際化にいち早く対応します。海外工場に必要なものを、お客様に代わって輸出するサービスです。また、輸出管理専門の部署もあります。



物流

本社敷地内に物流倉庫があります。仕入先に発注して届いた製品や在庫品を梱包してお客様のもとへ出荷しています。海外向けの荷物もたくさんあります。



サービスエンジニア

製品を納入後の様々なアフターサービスでお客様からの信頼を得ています。たとえばドイツ製の精密加工機など、当社が納入した装置のアフターサービスも行っています。



DX推進室

DXとは、デジタル技術によって会社全体の变革をめざす取り組みのことです。お客様の在庫を管理するシステムの構築や、社内の様々な業務の自動化・効率化に取り組んでいます。

地域の未来をになう子供たちの音楽活動を応援しています

戦後、創業者は青年会の若者を集めて辰野町に合唱団をつくりました。当社はむかしから、音楽に理解のある企業。そのDNAは引き継がれ、現在は「伊那谷マーチングバンドTENRYU」の公式パートナーです。音楽が創造する体験の機会を子供たちに提供し、学生や教育者、ファンの皆様にとって、音楽体験が最高のものとなるよう応援しています。

https://tenryu.official.jp/

INADANI Marching Band
TENRYU