

医療用医薬品卸売業の営業 (MS マーケティング・スペシャリスト)

職場では
こんな人も
働いています

- 物流職 ● マーケティング職
- バックオフィス(経理・総務・人事・財務)

この仕事のキーワード

- 医薬品
- 医療機関
- 地域医療
- 安定供給
- 正しい情報

こんな人に向いています

- 責任感がある
- 行動力がある
- 人を思いやることができる
- コミュニケーション力があり聞き上手である



人々の命を支える医薬品を通じて、 地域医療に貢献します

メーカーから仕入れた医薬品・医療関連品を、薬局、診療所、病院などの医療機関に販売し、地域医療を陰で支えています。安定供給に努めるのはもちろんですが、より患者さんに合った薬を提案できるよう、お客様である医師と日頃からコミュニケーションを取って情報収集をするなど、何でも話してもらえる信頼関係づくりを心掛けています。薬は人の命に関わる商材なので、間違った情報を伝えない責任感を持つことが大事な仕事です。

入社4年目
野口さん

私がこの仕事に就いたきっかけ

松本市内の大学で学んでいた時に、ドラッグストアでアルバイトをしていました。健康運動指導士の資格を取り、健康にも関心があったので、医薬品を通じて県内の方たちの健康に携わることができるのではないかと思います。

医療用医薬品卸売業の営業の仕事内容

お客様を訪問

医療機関を訪問し、新しい薬の情報や薬の供給状況を伝えたり、医師からは患者さんの状況を聞いたりします。質問をされた時はできるだけ早く調べて回答します。



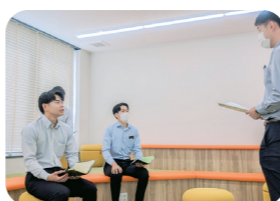
情報共有・情報収集

社内のMS同士だけでなく、メーカーの営業担当者(MR)とも日頃から情報共有しています。MRからの依頼を受けて医師から必要な情報を収集することもあります。



お客様への提案

毎朝メーカーとの勉強会を行い、勉強したことを医師に伝え、薬の提案をしています。効果が不十分だった場合は他の薬を提案します。



納品・納品後のフォロー

注文を受けたら、頼まれた日までに納品します。納品後は、薬を使った患者さんの容態がどうだったか、副作用がなかったかなどを確認し、在庫確保の参考にします。



必要な資格・スキル

- 普通自動車運転免許

岡野薬品株式会社

松本市本庄1-5-14 TEL/0263-33-3330

創業/1804年 従業員数/230名

支店/長野、東信、諏訪、伊那、飯田、山梨

岡野薬品株式会社



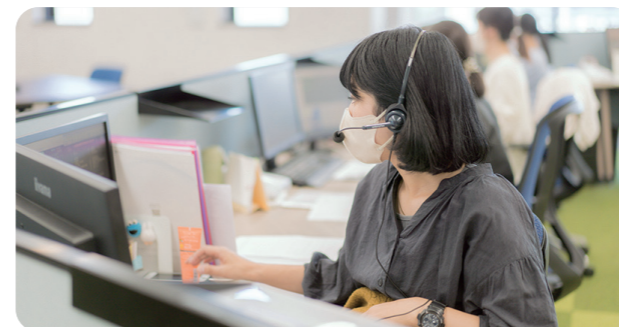
会社見学
OK



岡野薬品株式会社ではこんな仕事をしています

医薬情報関連事業

医薬品メーカーからの業務委託で、市販後調査(PMS)を行っています。新しく発売された医薬品の副作用情報や適正な使用についての情報を集めて医薬品メーカーに報告します。



医療関連事業

臨床検査機器・試薬、医療機器、調剤機器、医事システムなどを紹介し、日々の診療がしやすくなるサポートを行うほか、高齢者の介護施設に流動食や栄養補助食品などを販売しています。



自治体・一般企業向け事業

学校で使われるプールの消毒剤や、自治体向けに道路の融雪剤、集団接種や定期接種の各種ワクチン、AEDなどを販売。食品工場に、乳化剤、色素などの食品添加物なども販売しています。



新規開業・開局までをトータルでサポート

診療所や薬局の新規開業の土地探しから、建物の紹介、医療機器類の選定と導入、看板やロゴのデザインなど、診療がスタートするまでのありとあらゆることをサポートします。



ビジネス・コンティニュイティ・マネジメント(BCM)で災害時に備える

長野県は災害が多い地域ですが、県民の命を守るために災害時も医薬品の供給を止めることはできません。県や市と連携し、被災地に医薬品を届けるための訓練を行ったり、非常用トイレやミネラルウォーターなどの防災対策品を備蓄したりするなど、重要な社会インフラである医薬品物流を途切れさせないためのリスクマネジメント「BCM」に取り組んでいます。

